SALES FUNNEL

Veröffentlicht am 13. April 2026 von Marie

Was ist ein Sales Funnel?

Ein Sales Funnel beschreibt den Weg, den ein potenzieller Kunde vom ersten Kontakt bis zum Kauf durchläuft.

Beispiel:
Ein Nutzer sieht deine Anzeige, besucht deine Website, informiert sich und stellt schließlich eine Anfrage.

Worauf es ankommt:
Jede Phase im Funnel braucht passende Inhalte – von Aufmerksamkeit bis zur konkreten Entscheidung.

Wichtig:
Ohne klaren Funnel verlierst du viele potenzielle Kunden auf dem Weg zur Entscheidung.